



# Rfolg

Regionale  
Unternehmensnachfolge  
Visionen zusammenbringen

# Vorstellung der Nachfolgeplattform Rfolg.com

Erfahrungen und Phänomene 3

---

Problemstellungen 4

---

Aufbau und Funktionen von Rfolg.com 5

---

Prozesse und Zuständigkeiten 6

---

---

---

---

---

---

---

---



Handwerkskammer  
Hildesheim-Süd-niedersachsen

HI-REG  
Wirtschaftsförderungsgesellschaft  
Hildesheim Region (HI-REG) mbH



 Sparkasse  
Hildesheim Goslar Peine

Volksbank eG   
...mehr Werte für Menschen

 Volksbank eG  
Hildesheim-Lehrte-Pattensen

 Hannoversche  
Volksbank

  
Region Hannover

 Handwerkskammer  
Hannover

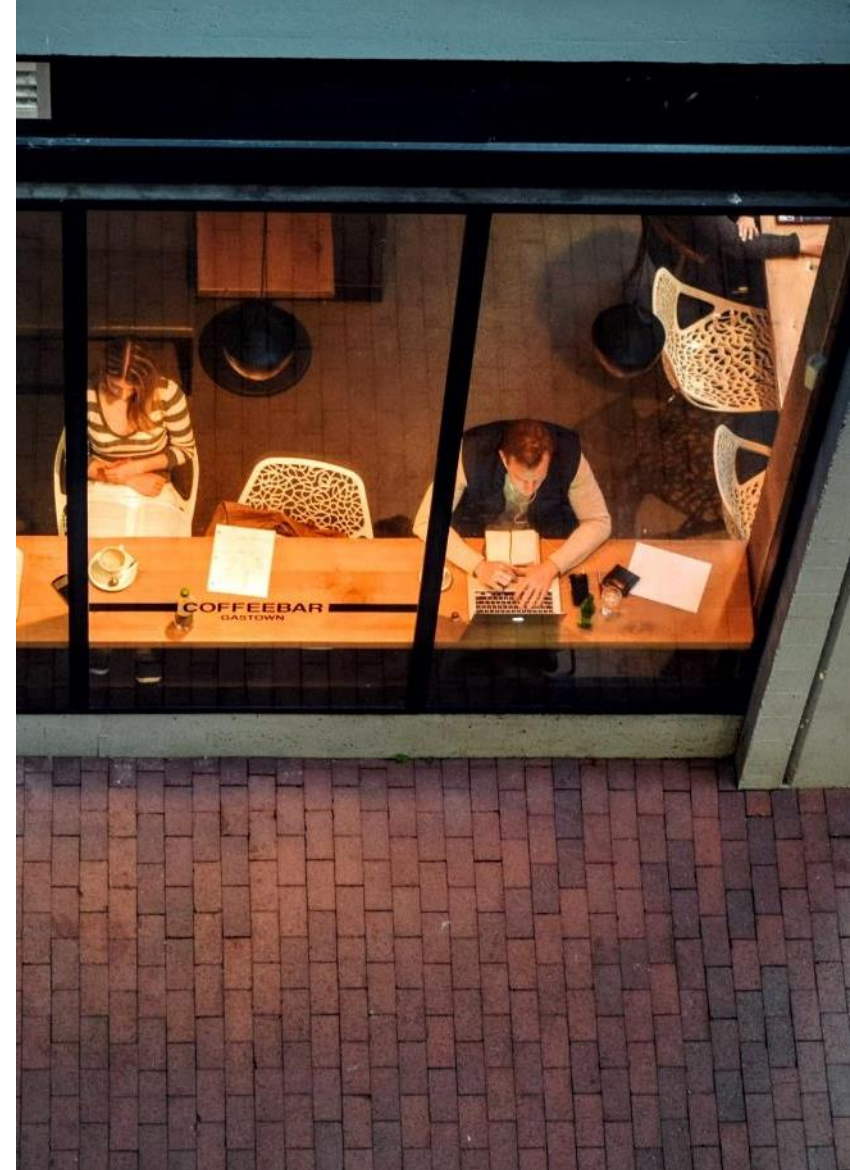
 Sparkasse  
Hannover

- „Ich finde keinen Nachfolger“
- „Die Banken finanzieren kleine Unternehmen nur ungern“
- „Mein Mitarbeiter bekommt keinen Kredit“
- „Wenn mir der Käufer die Finanzierungszusage zeigt, bekommt er von mir die Bilanz / Jahresabschluss“
- „Wenn der Kaufvertrag unterschrieben ist, kann er mit den Mitarbeitern sprechen“
- „Nein der Firmenwagen, das Bild und... gehören aber nicht zum Kaufpreis“
- „Die Einarbeitung muss extra bezahlt werden“
- Das Inventar muss aber auch im Kaufpreis berücksichtigt werden“
- „Was ist mein Kundenstamm wert? Den übergebe ich ja auch“

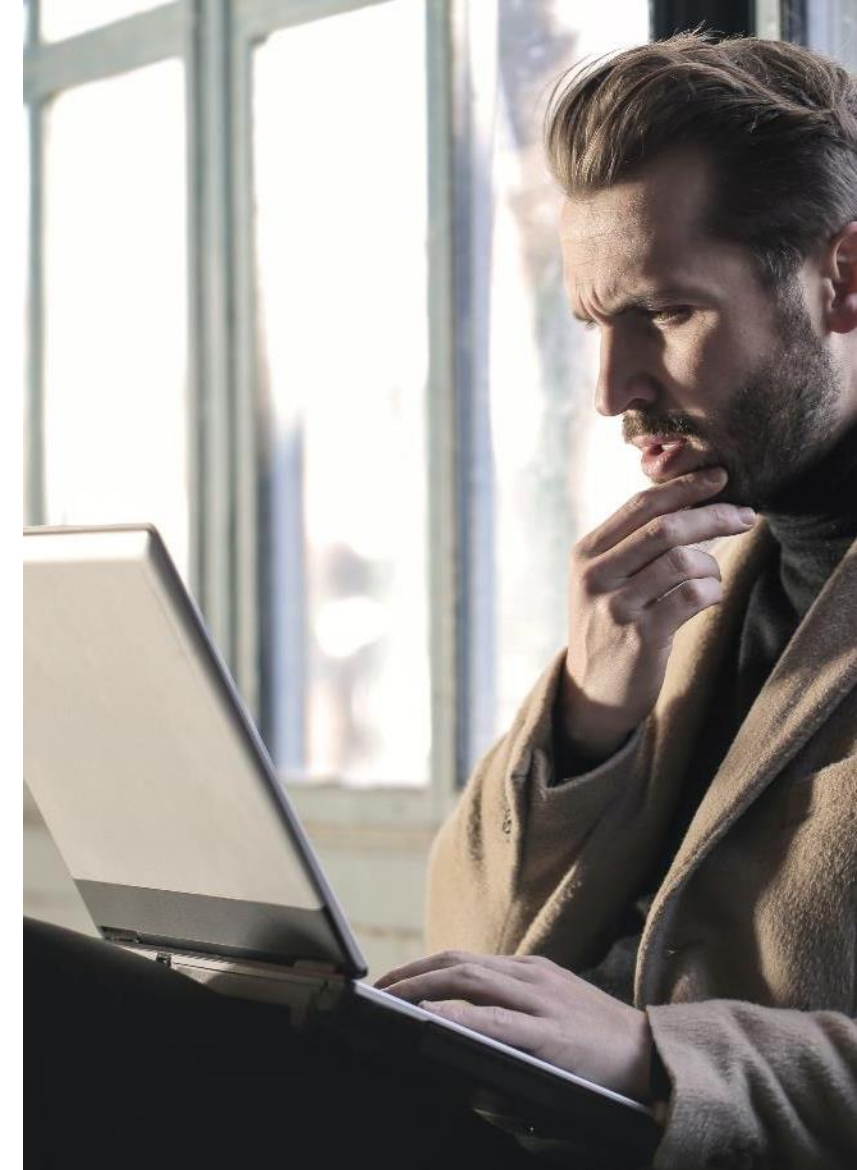


- Von 2010-2035 jährlich + 10% mehr Unternehmer > 65 Jahre
- Nur 25% der Unternehmen < 10 MA haben einen familieninternen Nachfolger
- 90% aller Unternehmensnachfolgen finden im regionalen Umfeld statt
- Unwissenheit über Kaufpreise, Unternehmensnachfolge-Prozess, Finanzierungsmöglichkeiten, etc. stellen massive Hürden da
- Bestehende Unternehmensnachfolge-Datenbanken konnten den Bedarf an Nachfolgern und Unternehmen darstellen, doch die Nachfolgequote kaum verbessern

Quelle: Institut für Mittelstandsforschung Bonn, Unternehmensnachfolge 2018-2022



- Regionalpartner kennen die Inserenten und deren Unternehmen oder Suchkriterien und können bei Nachfragen unmittelbar unterstützen ohne die Diskretion der Inserenten zu gefährden
- Vertrauensvolle Begleitung und Unterstützung im Nachfolgeprozess
- Zusammenarbeit der Regionalpartner führt zum reibungslosen Unternehmensnachfolge-Prozess



## Beispielhafter Prozess

Unternehmer:in tritt an einen Regionalpartner heran, bzw. wird von seinem Berater auf die Möglichkeit einer Insertion auf Rfolg.com hingewiesen

Regionalpartner erstellt gemeinsam mit der/dem Unternehmer:in ein Inserat auf Rfolg.com (inkl. Insertionsvertrag)

Unternehmer:in bekommt vom Regionalpartner über Übernahmeinteresse Bescheid.

Ggf. Begleitung des Übernahmeprozesses durch einen Regionalpartner von Rfolg.com

