

### **Step by Step – Schritt für Schritt**

Handwerkliches Können, ein mehrjähriger Erfahrungsschatz und ein detaillierter Rundumservice zeichnet "Die Beratungsmanufaktur Rainer Benk" aus.

Von der betriebswirtschaftlichen Erstanalyse, der Erstellung eines detaillierten Maßnahmenkataloges, bis hin zur Beseitigung betrieblicher Schwachstellen.

Von der konzeptionellen und marktorientierten Neuausrichtung des Betriebes bis hin zu der Entwicklung und Umsetzung einer individuellen und durchgängigen Werbestrategie. Alles aus einer Hand.

Das ist unser Leistungsspektrum und dabei stehen Sie als Unternehmer mit seinen Bedürfnissen immer im Mittelpunkt unseres Handelns.

"Step by Step", Stufe für Stufe gehen wir mit Ihnen gemeinsam den Weg in eine erfolgreiche Zukunft. Eine Empfehlung ist nur so gut wie ihre Umsetzung! Und dabei helfen wir Ihnen aktiv. Vor Ort, in Ihrem Betrieb und in der Praxis.

Ob Sie eine neutrale Beurteilung Ihres Betriebskonzeptes wünschen, eine Verbesserung der Rentabilität oder die Hilfestellung bei einer konkreten Fragestellung - unsere Beratung stellt Ihre Person in den Mittelpunkt - denn Sie sind es, der die Empfehlungen umsetzt und mit Leben erfüllt. Wir unterstützen Sie erfolgreich zu sein.

**Das ist unsere Aufgabe, unsere Motivation! Handwerklich, fair und vertrauensvoll.**

### **Ablauf einer Beratung**

**Einleitendes Gespräch** - Beschreibung der Aufgabenstellung, Situationsanalyse und Aufnahme der Grunddaten

**Zielformulierung** des Beratungsinhaltes

**Besichtigung** des Betriebes oder der örtlichen Gegebenheiten

**Sorgfältige Recherche** der erforderlichen Informationen

**Ist-Zustand** Untersuchung der Wirtschaftlichkeit, Funktion und Organisation, Erstellung eines Stärken- und Schwächenprofils

**Soll-Zustand** Konzeptentwicklung und Konzeptpräsentation

Erstellung eines **Beratungsberichts**

**Aktive Umsetzung** der entwickelten Maßnahmen im Betrieb, Coaching, Maßnahmencontrolling - ständige Überprüfung, ob die eingeleiteten Maßnahmen zum gewünschten Ziel führen - ggf. Maßnahmenkorrektur

**Abschluss** der Beratung mit einem persönlichen Gespräch

### DIE LEISTUNGSPALETTE

- Unternehmensberatung im Gastgewerbe
- Basisanalysen
- Standortanalysen
- Prognoseberechnungen
- Beratung und innerbetriebliche Umsetzung
- Rentabilitätsberechnungen
- Maßnahmen zur Kostenreduzierung
- Konzeptentwicklung & Umsetzung
- Marktgerechte Angebots- und Preisgestaltung
- Verkaufsförderung, PR & Werbung
- Corporate Design & Corporate Identity
- Management auf Zeit
- Coaching
- Existenzgründungsberatung
- Entwicklung von Betriebskonzeptionen
- Finanzierungsberatung
- Pre-Opening-Beratung
- Seminare & Mitarbeiterschulungen

### GEFÖRDERTE KURZBERATUNGEN

Der DEHOGA Niedersachsen unterstützt seine Mitglieder im Rahmen seiner Aufgaben und Leistungen mit einem Zuschuss zu einer Kurzberatung.

**Hierbei bietet der Verband zwei Beratungsoptionen an:**

#### **1. Fernanalyse per Faktencheck:**

Während eines oder mehrerer Telefonate klären Sie mit dem Berater ihr Anliegen und Ihre individuellen Fragestellungen. Im weiteren Verlauf schicken Sie an das Beratungsunternehmen folgende Unterlagen:

Aussagekräftige Prospekte und Werbebroschüren über Ihr Haus,  
Angaben zur Betriebsgröße, der Kapazitäten und der Mitarbeiter,  
die letzte aktuelle BWA (Betriebswirtschaftliche Auswertung),  
die letzte aktuelle Bilanz,  
Speise- und Getränkekarte, Menü- & Bankettvorschläge,  
Hinweise auf Online-Marketing,

Anhand aktueller Branchenvergleiche wird Ihr Unternehmen analysiert und Ihre Fragestellung beantwortet. Das Ergebnis erhalten Sie in Form eines Kurzberichtes zugesandt.

Diese Form der Beratung vom "Schreibtisch aus" ist für Verbandsmitglieder des DEHOGA Niedersachsen kostenfrei.





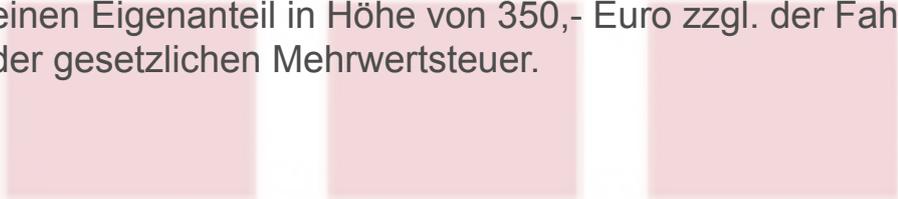
### GEFÖRDERTE KURZBERATUNGEN

#### 2. Besuch Ihres Betriebes direkt vor Ort:

Mit einer Fernanalyse lassen sich im Einzelfall nicht alle Fragen klären. In bestimmten Fällen ist es sinnvoll sich vor Ort ein persönliches und konkretes Bild zu machen, um Fehleinschätzungen zu vermeiden.

Zusätzlich zu den oben aufgeführten Leistungen, können so Ihre individuellen Besonderheiten in die Ausarbeitung mit einfließen und erhöhen die Aussagekraft der Beratung.

Für den Besuch in Ihrem Betrieb und das Beratungsgespräch zahlt das Mitglied einen Eigenanteil in Höhe von 350,- Euro zzgl. der Fahrtkosten und der gesetzlichen Mehrwertsteuer.



### IHR BERATER

Ausbildungen zum Restaurantfachman & Hotelkaufmann

- Hotelbetriebswirt an Hotelfachschule Hannover,  
Abschluss mit Diplom
- Mehrjährige Tätigkeit als Betriebsberater,  
LGF Hannover, DEHOGA Niedersachsen
- Direktorentätigkeiten TREFF HOTELS, MARITIM HOTEL
- Inhaber des 4 Sterne Ringhotels, Westfalen Hof in Rahden
- Geschäftsführer Eventcenter "Rila erleben" in Levern
- Geschäftsführer "Die Beratungsmanufaktur"
- Herausgeber von "GastroInsight"



### REFERENZEN

- GOP Varieté, Hannover
- Friedrich Lütvogt, Getränkegroßhandel, WagenfeldGetränke Meyer, Lembruch
- Barre Privatbrauerei, LübbeckeFelsenkeller Brauerei Herford, Herford
  
- Baumann's Hof, KirchdorfEisengießerei Meier, Rahden
- Volkshochschule Altkreis Lübbecke
- KUL-TÜR e.V. Kulturverein der Stadt Rahden
  
- NIHOGA Betriebsberatungs-Gesellschaft mbH, Steuerberatungsgesellschaft; Hannover
  
- Hotel Wittekindsquelle, Bergkirchen
- Parkhotel Sonnenhaus, Bünde
- Stadt Diepholz
  
- "Rila erleben" Gastronomie, Event und Kultur, Levern
  
- Hotel Grossfeld, Bad Bentheim
- Kinocenter Rahden
- Fair Hotel, Minden
- Hotel Zum Deutschen Hause, Steyerberg
- Margaretenhof, Schwabenheim
- Schafstall, Schneverdingen

### VERBINDUNG AUFNEHMEN

**Wir freuen uns über Ihren Anruf und unser erstes Gespräch!**

**Rainer Benk**  
**Die Beratungsmanufaktur**  
Carl Diem Str. 11  
32369 Rahden

Telefon: 05771 – 609 54 99

Fax: 05771 - 91 75 10

Mobil: 0160 - 947 58 164

[info@rainer-benk.de](mailto:info@rainer-benk.de)

[www.rainer-benk.de](http://www.rainer-benk.de)

